

Ecco bvba – Technisch Commercieel Adviseur Nederland

Technisch commercieel adviseur Nederland

Heb jij een passie voor techniek én een vlotte babbel? Perfect. Wij zoeken jou.

Bij **ECCO Products** zoeken we een technisch talent met een vlotte babbel – iemand die net zo goed met een grindplaat overweg kan als met een groep klanten op een demodag.

Of het nu op een werf is, op een beurs, of op een opendeurdag: jij **verkoopt oplossingen**, geen producten.

Duurzaam, innovatief en futureproof – net als jij.

Wat ga je doen?

- Jij bent onze expert-on-tour in Nederland: je trekt van klant naar klant en maakt iedereen warm voor onze slimme oplossingen zoals grindplaten en voegproducten.
- Je geeft demo's, workshops en trainingen waar mensen écht iets van opsteken. Denk: technisch onderbouwd, maar lekker duidelijk en to-the-point.
- Je ondersteunt klanten bij hun eerste projecten – jij bent hun coach aan de zijlijn (of op de werf).
- Je zorgt ervoor dat alles netjes verloopt, houdt de kwaliteit in de gaten en springt bij als het nodig is.
- Je bent hét aanspreekpunt voor alles wat met plaatsing, werking en toepassingen te maken heeft.
- En vooral: je bouwt sterke relaties op. Klanten bellen jou niet alleen voor advies, maar ook omdat je hen écht verder helpt.

Wie ben jij?

- Je bent **technisch onderlegd** maar geen grijze muis – jij maakt techniek begrijpelijk en aantrekkelijk.
- Al wat kilometers op je teller hebt als technisch salesprofiel.
- Je geniet ervan om **mensen te helpen, dingen uit te leggen en vragen op te lossen**.
- Je hebt een natuurlijke flair, staat stevig in je schoenen en komt geloofwaardig over.
- Je bent zelfstandig, flexibel en houdt van onderweg zijn.
- Je bent bij voorkeur woonachtig in of nabij Nederland (of bent er vlot inzetbaar).
- En vooral: je doet dit werk graag. Dat voel je – en dat voelen je klanten ook.

Wat bieden wij jou?

- Een job met véél afwisseling en weinig saaiheid. (We hebben dit getest, echt waar.)
- Een grondige opleiding bij de start.
- Een loon dat meegroeit met jouw ervaring, met bedrijfswagen (yep!)
- 32 verlofdagen per jaar. (20 collectief + 12 ADV's)
- Elke dag vers fruit (en af en toe ook taart)
- Teambuildings met een hoek af – barbecues, bergen beklimmen en alles ertussen.

- Communicatietrainingen om nog scherper te worden in je rol.

Zie jij jezelf al staan tussen klanten, met een ECCO-demo in je hand en een glimlach op je gezicht?

Stuur ons je CV en een korte motivatie **of verras ons met een originele video** waarin je laat zien wat jou de ideale technisch commercieel adviseur maakt.

Durf je anders te zijn? Perfect – **dan pas je bij ons.**

Let's make the outdoors greener – together.

<https://www.eccoproducts.eu/home>